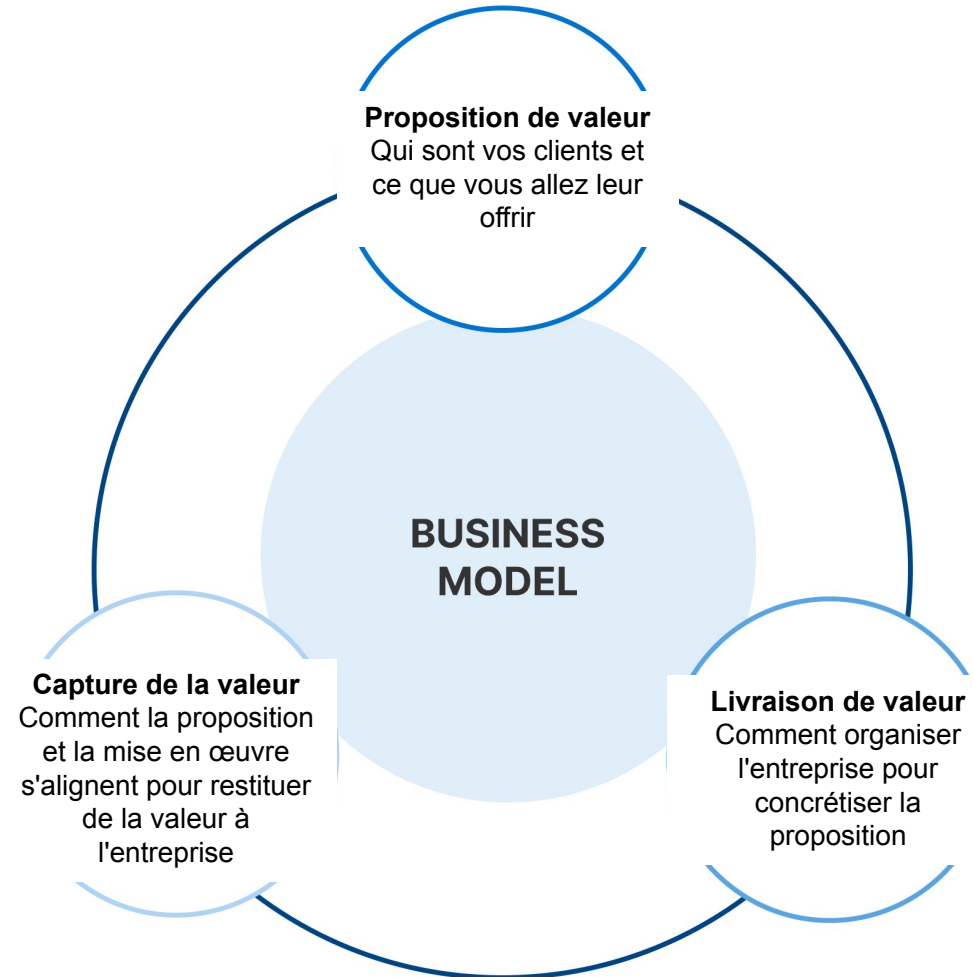


**Comprendre son
activité avec le
Lean Canvas**



À quoi ressemble mon modèle d'entreprise dans l'ensemble ?



Le Lean Canvas : Que peut-il faire ?

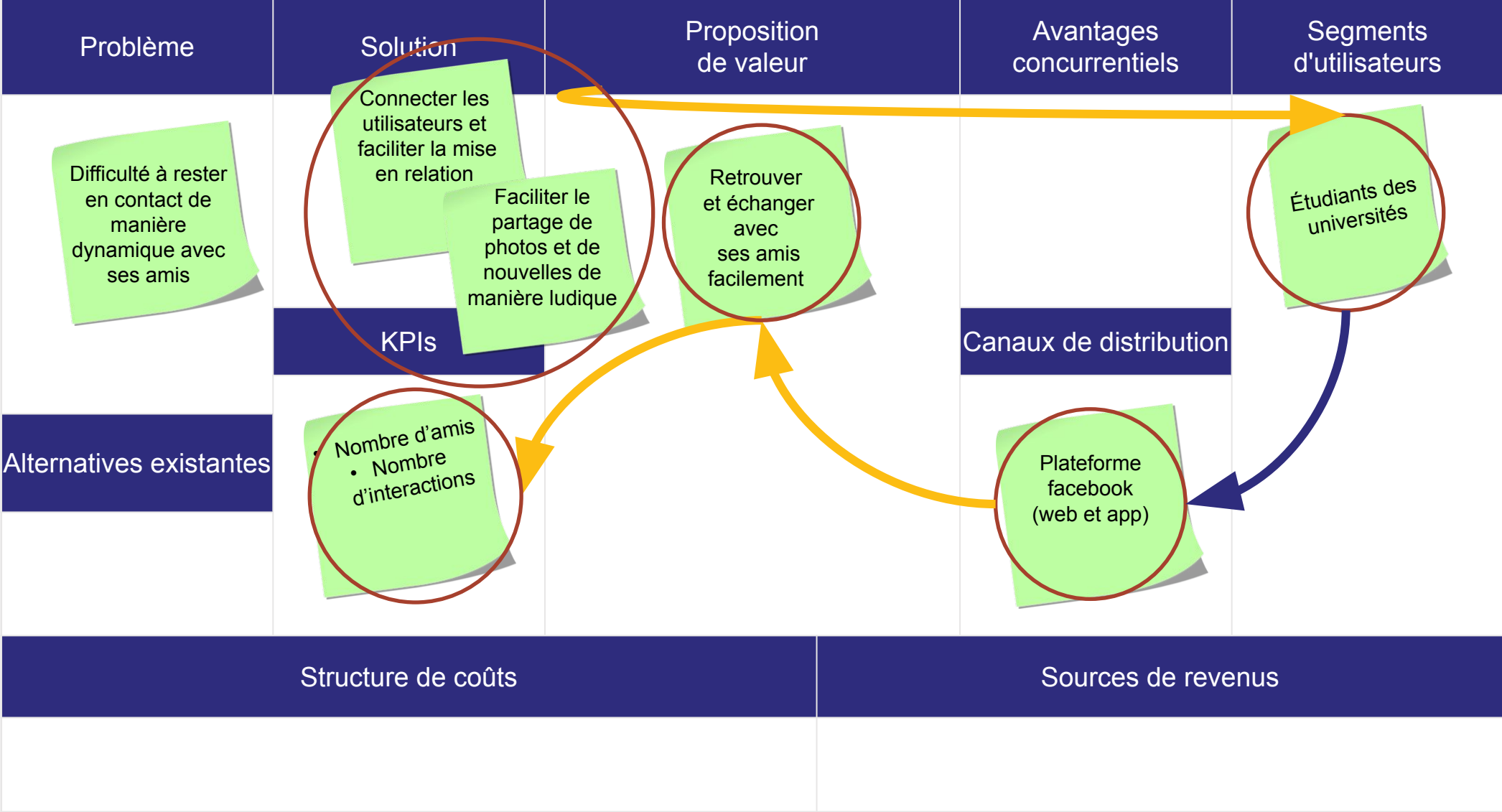
- Résumer un modèle d'entreprise dans un diagramme facile à lire qui tient sur une page
- Identifier les inconnues et les actions nécessaires pour les valider
- Résumer les opportunités et les risques associés à un projet

<p>Problème</p> <p>Les 3 principaux problèmes que vous souhaitez résoudre.</p> <p style="text-align: center;">1</p>	<p>Solution</p> <p>Les 3 principales solutions apportées par votre offre qui répondent au problème.</p> <p style="text-align: center;">3</p>	<p>Proposition de valeur unique</p> <p>Un message convaincant qui explique en quoi votre offre est-elle différente et meilleure que les autres ?</p> <p style="text-align: center;">2</p>	<p>Avantages concurrentiels</p> <p>En quoi avez-vous une longueur d'avance par rapport à vos concurrents ?</p> <p style="text-align: center;">7</p>	<p>Segments d'utilisateurs</p> <p>Clients cibles.</p> <p style="text-align: center;">1</p>
<p>Indicateurs clés de performance</p> <p>Indicateurs clés à surveiller pour s'assurer de la réussite de votre offre.</p> <p style="text-align: center;">6</p>	<p>Canaux de distribution</p> <p>Par quel chemin atteignez-vous vos clients ?</p> <p style="text-align: center;">4</p>			
<p>Structure des coûts</p> <p>Les coûts de distribution Les coûts des ressources humaines/matérielles. Les coûts des activités...</p> <p style="text-align: center;">5</p>		<p>Sources de revenus</p> <p>Marge brute Revenus.</p> <p style="text-align: center;">5</p>		

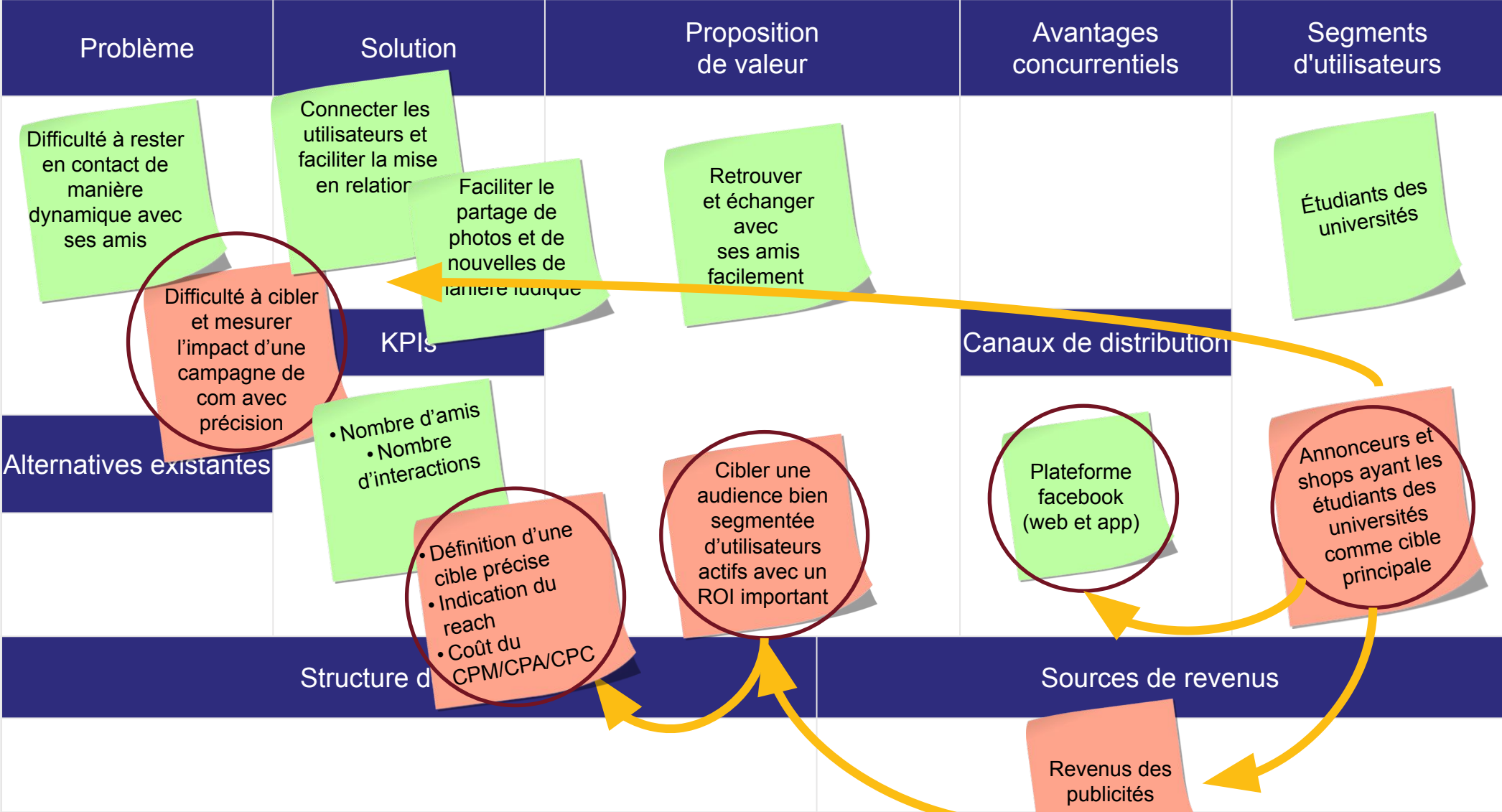
Use case - Facebook

Problème	Solution	Proposition de valeur	Avantages concurrentiels	Segments d'utilisateurs
<p data-bbox="282 396 575 672">Difficulté à rester en contact de manière dynamique avec ses amis</p>	<p data-bbox="652 354 919 629">Connecter les utilisateurs et faciliter la mise en relation</p> <p data-bbox="876 472 1144 725">Faciliter le partage de photos et de nouvelles de manière ludique</p> <p data-bbox="614 682 986 772">KPIs</p>		<p data-bbox="1564 682 1936 772">Canaux de distribution</p>	
<p data-bbox="236 829 606 961">Alternatives existantes</p>				
<p data-bbox="647 1172 952 1210">Structure de coûts</p>			<p data-bbox="1674 1172 2005 1210">Sources de revenus</p>	

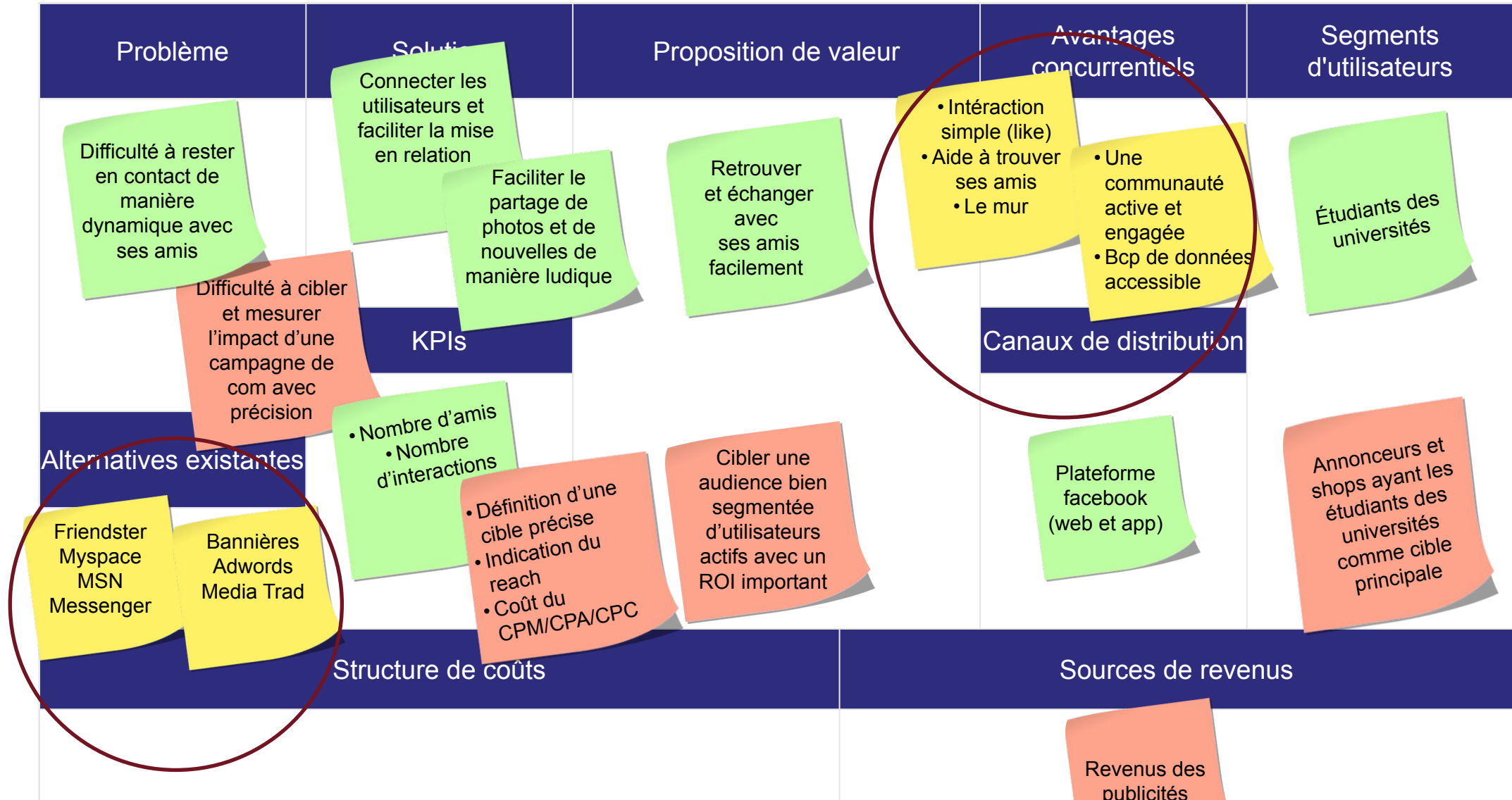
Use case - Facebook



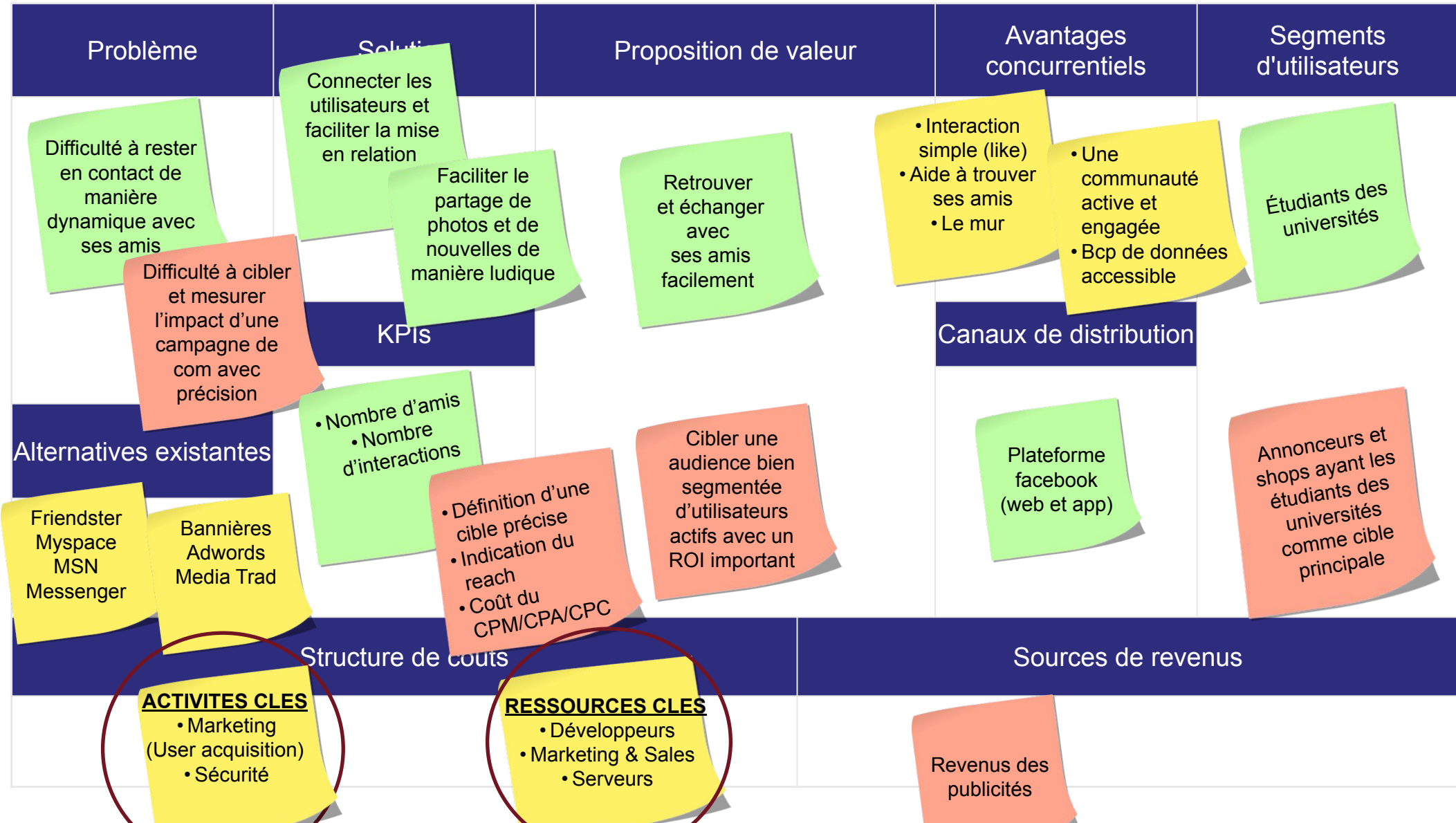
Use case - Facebook



Use case - Facebook



Use case - Facebook



En résumé:

L'utilisation du Lean Canvas peut

- Vous aider à formuler vos idées commerciales
- Fournir une base pour vos discussions
- Vous aider à être plus concis

Ce qu'il ne fera pas :

- Contenir toutes les informations
 - Effectuer une analyse
 - Élaborer des stratégies
 - Effectuer des recherches
 - Confirmer des hypothèses
 - Ignorer les mauvaises idées
 - Générer de nouvelles idées
 - Créer un code, une application, un produit, un service ou une entreprise
 - Gérer les parties prenantes
 - Appliquer la discipline
- ...